

i-Skin加盟のご案内

～サブスク型・無人セルフ脱毛～



会社概要

会社名 i-Skin合同会社

所在地 東京都中央区銀座1-22-11 銀座大竹ビジデンス 2階

釧路店 釧路市新大橋通8丁目2番シャルム・サンライト1410号室

沿革

- 2021年11月 釧路店OPEN
- 2022年11月 熊本店OPEN
- 2023年01月 練馬店、平塚店、八王子店OPEN
- 2023年04月 西荻窪店OPEN
- 2024年06月 本厚木店、横浜店OPEN
- 2024年07月 新宿店OPEN
- 2024年08月 尾張旭店OPEN
- 2024年10月 大塚店OPEN

代表者 石川 隼佑

URL <httpS://i-Skin.co.jp/>



- ✓ 完全無人によるセルフ脱毛サロン
- ✓ 通い放題のサブスクモデル

01



02



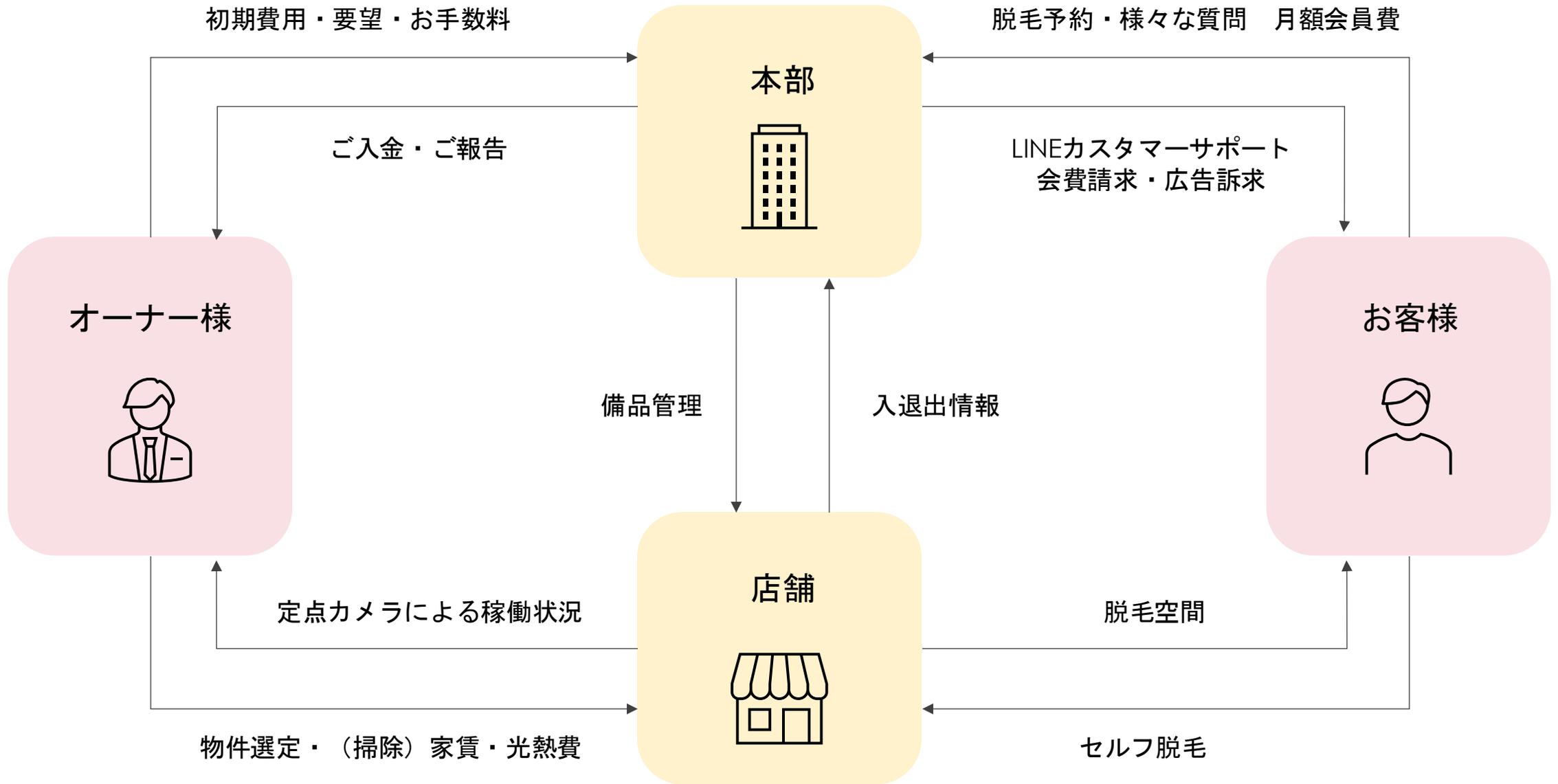
03



04



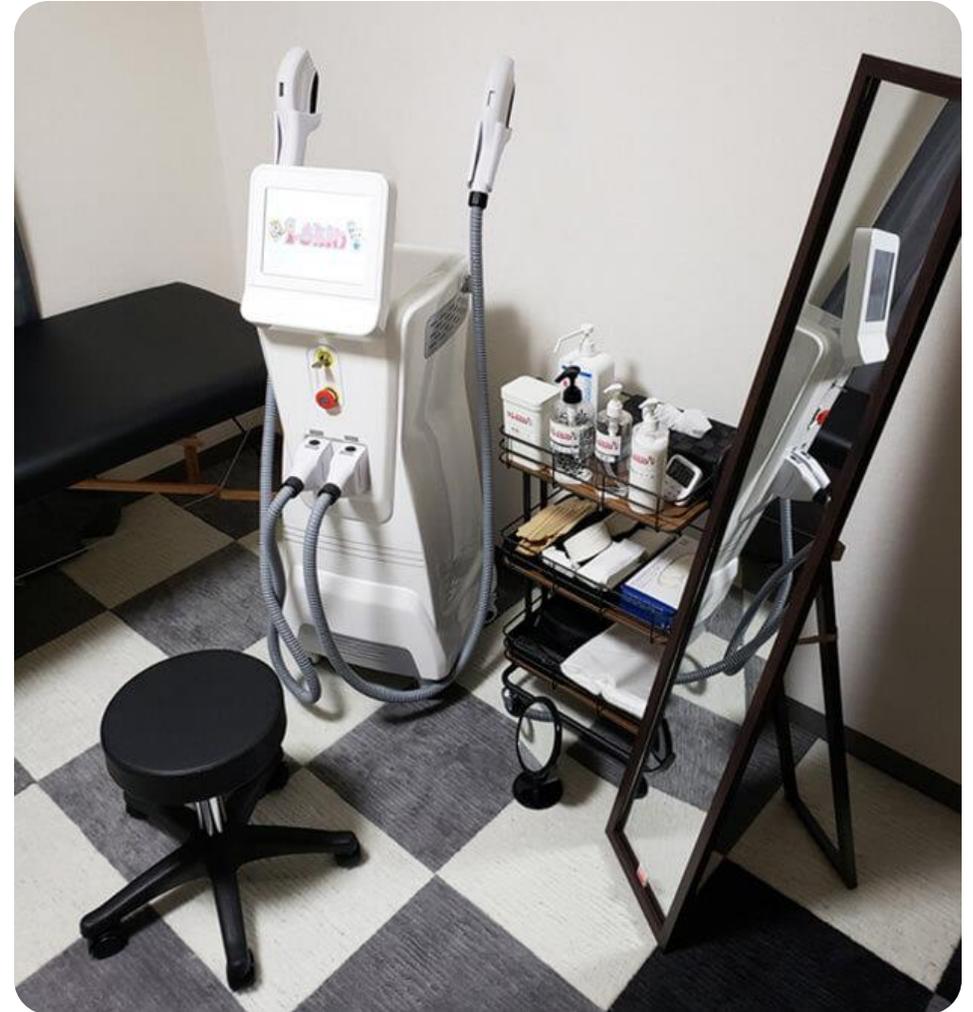
サービス概要



開業資金の安さ

物件取得費、加盟金、広告費を含めて最低300～500万円程度を基準としての開業を推奨しております。おおよそ4か月～6か月で黒字転換を目指していて、その間の運用資金などを加味した金額です。

ここまで安くできる理由は、マンションのワンルームで開業できる、人件費不要、本体でカスタマー対応をサポート、セルフ脱毛用の脱毛器を共同開発して安いなど独自のスキームがあるからです。

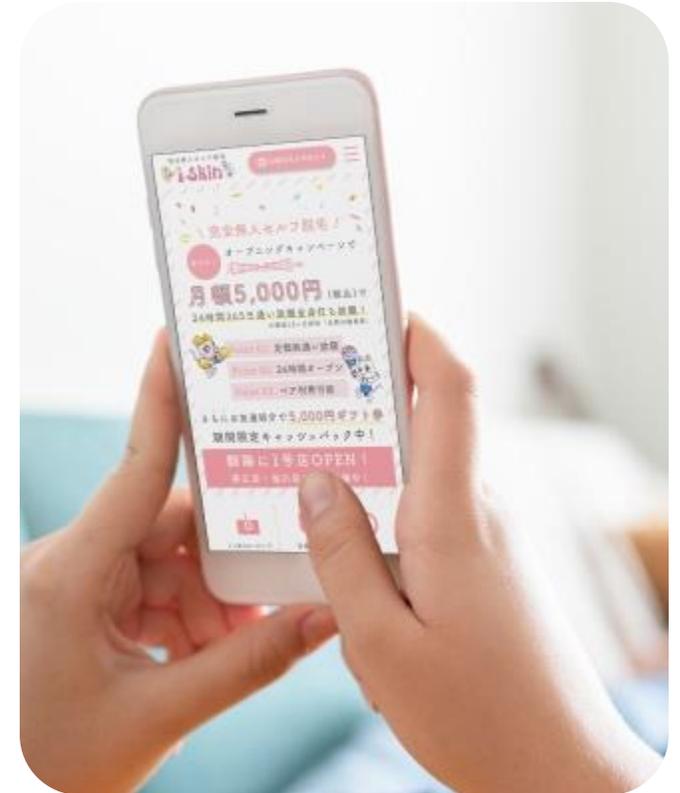


集客の強さ

代表者が広告代理業を行っており、Google Premier Partner（国内上位3%の正規代理店のみに与えられる称号）のため、WEB集客に強いです。Google広告、Yahoo広告、Meta広告、LINE広告など**地域に合った広告を月間広告運用額5億円以上の代表自らが運用致します**。更に広告面から見た場合に良い立地かどうかも事前にアドバイスします。

手離れが良く展開しやすい

面倒なカスタマー対応は本部が行います。掃除や備品管理などをオーナー様側でご用意いただいております。また、店舗展開がしやすいモデルですので、1店舗軌道に乗れば、すぐに2店舗目3店舗目と展開していくことが可能です。

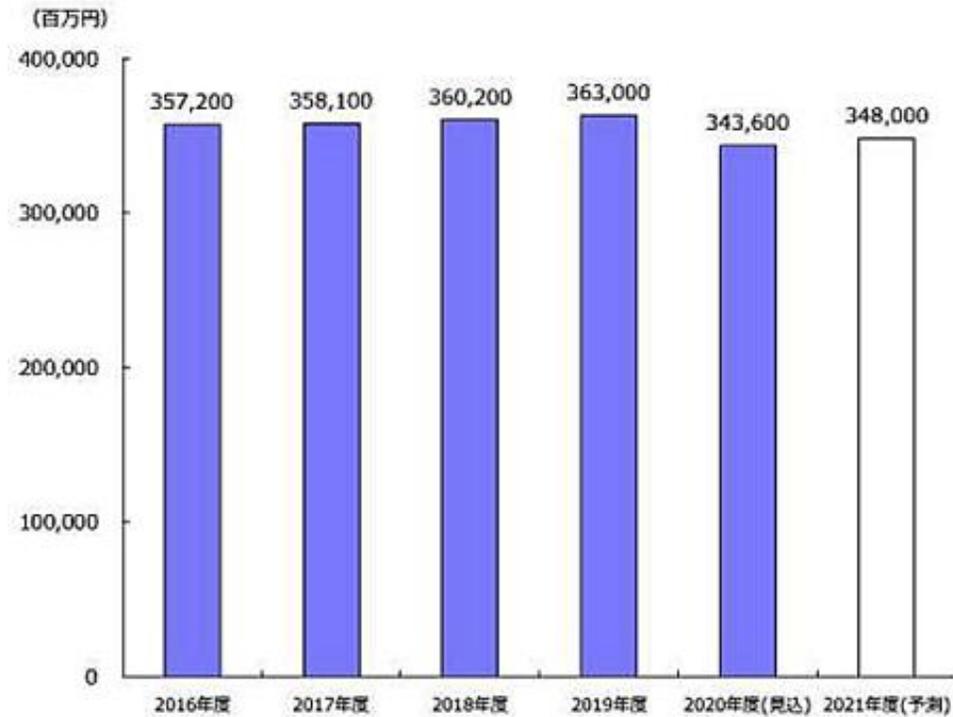


理由①

市場の安定と発展性が良い

- ✓ エステ業界は約3400億円の市場規模で安定している
- ✓ メンズ脱毛やセルフエステ市場も伸びている
- ✓ 社会に浸透しつつあるアーリーなタイミングであり、参入には非常に良い時期

エステティックサロン市場規模推移



理由②

フランチャイズの初期費用、運営費用ともに業界最安クラス。低リスクでスタートでき、低リスクで経営が可能なモデルとなっております。

他社は加盟した時点で利益の出るシステムですが、**i-Skinでは初期費用を下げ、オーナー様と一緒に売上の最大化を目指していくモデルです。**

| | お手軽プラン | スタンダードプラン | プレミアムプラン |
|-----------|------------|------------|----------|
| 加盟金 | 店舗数 x 30万円 | 店舗数 x 50万円 | 150万円 |
| 広告運用手数料 | 月額5万円 | 月額5万円 | 月額3万円 |
| カスタマーサポート | オーナー様 | オーナー様 + 本部 | 本部 |
| ロイヤリティ | 売上の15% | 売上の15% | 売上の10% |

開業資金（スタンダードプランの場合）

| | |
|----------|------|
| 加盟金 | 50万 |
| HP制作費 | 10万 |
| 脱毛器 | 110万 |
| 保証金（預り金） | 30万 |

| | |
|-------------|------------------|
| 内装 | 実費（20万程度） |
| 備品 | 実費（25万程度） |
| 物件取得費 | 実費（10～50万） |
| 6か月ランニングコスト | 100万（広告費や備品補充など） |

合計目安

350～390万円

赤枠部分が他社と比較できる部分となります。ぜひ他社と比較してみてください。

資金には余裕をもち開業して頂きたいので上記の費用ギリギリはあまりオススメできません。

青枠部分は有店舗ビジネスをする場合であれば、どの本部に加盟しても必要な費用となります。

売上目標、利益目標、自己資金などをもとに、出店場所を相談しながら開業エリアを検討していきます。

開業までの流れ

STEP 01

メールでの返信

資料請求して頂いた後にご連絡しますので、そちらにご返信ください。

STEP 02

オンラインまたは面談にて打合せ

より詳細なビジネスモデルの内容や、実際の運営についてお話いたします。

STEP 03

出店計画立案

出店計画立案～店舗作り 具体的な出店計画立案、商圈調査・物件選定などを広告や集客面を重用視して行います。

STEP 04

契約

弊社の理念や方向性、加盟条件にご納得いただけましたら、双方の合意のもと 契約を締結し、加盟金等をご入金いただきます。

STEP 05

開業

店舗設計や清掃管理、リモートキーの設置等開業の準備完了後に開業します。
開業後も、広告戦略の立案・実施など店舗運営におけるサポートをいたします。

